

Inno Angels en bref

Les moyens d'innover



Notre offre en quelques mots

Nous investissons 80% des moyens humains nécessaires à la génération de votre nouveau business en nous rémunérant sur les ventes.

Mode d'investissement

Nous fournissons directement les ressources humaines nécessaires à la création et la commercialisation de nouvelles offres, la recherche de nouveaux marchés.

Tout chef d'entreprise sait que seulement 2 offres sur 5 lancées sur le marché rencontrent le succès. Les coûts de développement sont tels que beaucoup d'entreprises n'ont pas les moyens d'explorer de nouveaux marchés et pas assez de trésorerie pour prendre ce risque.

Notre objectif est de générer rapidement le chiffre d'affaires qui va rembourser les ressources que nous procurons et rémunérer notre investissement.

Lorsque le projet est RENTABLE, nous pouvons le présenter à nos partenaires financeurs pour accélérer le développement des ventes.

Ressources procurées

1. Des compétences expertes que nous procurons en investissement entre -80% et -85%, soit en moyenne seulement **17% du prix marché.**
2. Un accompagnement par des experts en développement d'offres.

Contrepartie

Les ressources investies sont apportées en dette dans votre société et sont remboursées au moyen d'un pourcentage de 15% sur les ventes.

Notre retour sur investissement est assuré par une licence de 5% sur les ventes.

Budget

A partir de vos capacités actuelles, vous déterminez la somme que vous pouvez verser mensuellement pour faire avancer votre société. Cette somme est consommée au réel de la mobilisation des ressources.

Exemple

Vous souhaitez mettre en place 5 nouvelles offres par mois sur 1 an et développer une application.

Les ressources estimées sont de

- 3 marketeurs/GH full time
- 2 Développeurs full stack seniors pendant 6 mois

En investissement en capital, vous devrez lever 300 000€ pour financer le projet:

Le coût chargé des 3 marketeurs est de 6000€/mois/tête soit 216 000€ /an

Le coût chargé des développeurs est de 7000€/mois/tête soit 84 000€

TOTAL: 300 000€

Si nous investissons dans votre projet:

Le coût net des 3 marketeurs est de 1200€/mois/tête soit 43 200€ /an

Le coût net des développeurs est de 1500€/mois/tête soit 18 000€
TOTAL: 61 200€

soit seulement 20% du budget pour mener à bien le projet

Bénéfice:

- Vous réduisez de façon drastique les coûts pour devenir rentable rapidement.
- Vous pouvez développer votre société, vous avez le budget
- Vous vous concentrez sur les clients, les ventes, les partenaires, pas sur la recherche de finance.
- Vous ne diluez pas votre capital

Opérations

A partir de vos ressources métier, de vos spécificités techniques et capacités, nous créons des offres à 360° et les testons sur le marché grâce à nos ressources.

Les personnes mobilisées sur cet objectif sont mises en place selon vos besoins, objectifs et capacités. Aucune perturbation pour votre entreprise, nous travaillons en autonomie.

Lorsque nous avons identifié une cible porteuse, nous investissons dans la commercialisation vers cette cible pour obtenir des ventes immédiates.

Nous générons du business grâce à la combinaison de votre expertise métier et de notre savoir-faire en développement d'offres innovantes et en investissement de ressources.

Pré-requis

Votre projet doit être éligible (étude préalable par nos analystes).

Vous devrez fournir tous les documents et éléments d'information nous permettant de vous faire une proposition (confidentialité assurée).

Un deal gagnant-gagnant

Nous n'avons pas votre talent, vos connaissances ni vos compétences dans votre domaine d'expertise. Sans vous, nous n'aurions aucune chance de générer de la valeur dans votre branche de métier.

Votre domaine est spécialisé, ce qui vous oblige à vous concentrer sur un nombre limité de cibles et d'offres. Pourtant, développer des dizaines d'offres et d'approches sur des cibles différentes vous ouvrirait de nouveaux marchés.

La plupart des sociétés ne le peuvent pas car le coût des ressources nécessaires est hors de portée et les financements sont orientés sur la recherche (brevets etc), pas sur le marketing.

C'est la raison pour laquelle nous vous proposons de créer ensemble de la valeur en réunissant vos connaissances et notre force d'exécution en développement d'offres et en commercialisation.

Vous accédez à de nouveaux marchés et nous nous rémunérons sur les ventes réalisées.

Projets type

PME industrielle

Vous avez un savoir-faire reconnu, une capacité de production extensible, une clientèle peu évolutive: Nous identifions et testons de nouveaux segments de marché grâce à notre expertise du digital pour vous déployer sur une nouvelle clientèle.

Startup

Nous co-construisons vos services/offres et testons le marché pour trouver les meilleures approches et réaliser rapidement des ventes.

Sociétés de service

Nous créons les offres qui vont propulser votre société au niveau supérieur

Démarrer

Tous les projets ne sont pas compatibles avec notre investissement.

Contactez-nous pour nous soumettre le vôtre. Nous l'évaluerons et vous proposerons une solution s'il entre dans nos critères.

Données utiles

Sources: salariés: <https://fr.indeed.com/career/> freelances: <https://www.malt.fr/t/barometre-tarifs>

Coût mensuel en €	salarié	freelance	Inno Angels
Codeur full stack	6400	11200	1500
UX/UI	6250	11000	1400
Scrum master	6800	15000	1600
Directeur de projet digital	9000	14300	1800
Marketeur opérationnel	6100	11400	1300
Business developer	6000	15000	1400